



Dans le cadre de son développement, la société Mer & Golf Appart-hôtel recherche son (sa) nouveau (elle) **Responsable Commercial(e) externe** :

Rattaché(e) à la Direction Commerciale et à la Direction Générale,

- Votre mission prioritaire sera la réalisation d'un chiffre d'affaires hébergement et séminaires pour le compte de nos 14 sites en France
- Vous avez la responsabilité de l'optimisation et du développement d'un portefeuille de clientèle existant sur les segments Affaire (Corporate et MICE) et Loisir (CSE, TO, agences, associations, clubs sportifs...)
- Vous avez le goût de la prospection téléphonique et du terrain à la conquête de nouveaux clients,
- Vous réalisez des rendez-vous, vous répondez à des appels d'offres et demandes de devis, vous élaborez des contrats et des conventions
- Vous informerez l'équipe commerciale et d'exploitation des accords contractuels de collaboration convenus avec les clients
- Vous mettrez en place des actions visant à améliorer le REVPAR des établissements en fonction des besoins et selon les périodes de l'année en lien avec notre Yield Manager et les directeurs (trices) d'exploitation
- Vous rendez compte de vos actions auprès de la Direction

Il y a lieu de prévoir des déplacements professionnels en France (principalement dans le Sud-Ouest) et à l'étranger ainsi que la participation à des opérations de relations publiques, networking, salons, workshops et des sessions de formation auprès des vendeurs et commerciaux de nos partenaires.

### **Votre profil :**

Vous disposez de minimum 3 années d'expérience réussie dans le domaine de la vente en hôtellerie, appartements-hôtels, résidences de tourisme ou dans le tourisme en général.

Persévérant(e), organisé(e), méthodique et autonome, vous avez un excellent relationnel, l'esprit d'équipe et le sens des résultats. Vous savez communiquer avec les équipes d'exploitation.

Vous êtes à l'écoute du client dans l'intérêt de la stratégie de l'entreprise et vous justifiez d'une expérience commerciale réussie d'au moins 2 à 3 ans sur le marché France et particulièrement bordelais Corporate et Sociétés.

Vous maîtrisez l'anglais et idéalement une autre langue, l'espagnol serait un plus.

Salaire selon compétences et expérience.

Véhicule de service, ordinateur et téléphone portables.

Poste à pourvoir en CDI à Bordeaux avec des déplacements à prévoir en France et à l'étranger.