APPART-HÔTEL mer & golf
www.meretgolf.com

PERPIGNAN / ARGELÈS-SUR-MER / LA MONGIE / HENDAYE / URRUGNE / CIBOURE / BIDART / BIARRITZ / VIEUX-BOUCAU / BORDEAUX / NANTES

Dans le cadre de son développement, la société Mer & Golf Appart-hôtel recherche son (sa) nouveau (elle) **Responsable Commercial(e) externe** :

Rattaché(e) à la Direction Commerciale et à la Direction Générale,

- Votre mission prioritaire sera la réalisation d'un chiffre d'affaires hébergement et séminaires résidentiels pour le compte de nos 3 sites de Bordeaux et en secondaire des 11 autres sites du groupe
- Vous avez la responsabilité de l'optimisation et du développement d'un portefeuille de clientèle existant sur les segments Affaire (Corporate et MICE) et Loisir (associations, clubs sportifs……)
- Vous avez le goût de la prospection téléphonique et du terrain à la conquête de nouveaux clients,
- Vous réalisez des rendez-vous, vous répondez à des appels d'offres et demandes de devis, vous élaborez des contrats et des conventions
- Vous informerez l'équipe commerciale et d'exploitation des accords contractuels de collaboration convenus avec les clients
- Vous mettrez en place des actions visant à améliorer le REVPAR des établissements en fonction des besoins et selon les périodes de l'année en lien avec notre Yield Manager et les directeurs (trices) d'exploitation
- Vous rendez compte de vos actions auprès de la Direction de façon hebdomadaire

Il y a lieu de prévoir des déplacements professionnels ainsi que la participation à des opérations de relations publiques, networking, salons, workshops.

Votre profil :

Vous disposez de minimum 3 années d'expérience réussie dans le domaine de la vente en hôtellerie, apparts-hôtels, résidences de tourisme ou dans le tourisme en général.
Persévérant(e), organisé(e), méthodique et autonome, vous avez un excellent relationnel, l'esprit d'équipe et le sens des résultats. Vous savez communiquer avec les équipes d'exploitation.
Vous êtes à l'écoute du client dans l'intérêt de la stratégie de l'entreprise. Une connaissance du marché Corporate, tourisme d'affaire Bordelais serait un plus.
Vous maîtrisez l'anglais et idéalement une autre langue, l'espagnol de préférence.

Salaire selon compétences et expérience.
Véhicule de service, ordinateur et téléphone portables.

Poste à pourvoir en CDI à Bordeaux.